

# Programa LinkedIn 5+2

## LINKEDIN PARA LA GESTIÓN COMERCIAL

### Objetivo:

Conocer la principal red social dedicada a la acción profesional. Conocer las bases para crear un buen perfil y las mejores técnicas para posicionarse, generar redes profesionales y acciones de venta.

El programa se compone de 5 horas de formación:

- **Iniciación a LinkedIn**

- Creación del perfil profesional y de empresa

- **Acciones a trabajar**

- Red de contactos y prospectos
- Publicaciones y artículos
- Acciones de venta y mensajería comercial
- Acciones de seguimiento

- **Herramientas**

- De análisis
- De contenido
- De promoción

Después de la formación y pasadas 3-4 semanas se realiza una **consultoría de verificación** de 2 horas de resultados y evaluación de los procesos puestos en marcha